

CV repreneur : 315624

Son profil / parcours

Il habite : Rueil-Malmaison

Age : 28 ans

Sa formation : CRA Formation (2026).

Master International Business & Supply Chain — IPAG Business School (2016-2021), avec un semestre d'études à l'University of Greenwich (2019).

Baccalauréat scientifique - La Salle Passy Buzenval (2014-2016).

Parcours professionnel : Depuis août 2025

Responsable M&A : coordination et pilotage des mandats avec cabinets de M&A et banques d'affaires, analyse des teasers et mémorandums d'information (arbitrage Go/No Go), qualification des opportunités d'acquisition, contribution à la stratégie d'investissement et au développement du pipeline.

Depuis janvier 2025 (en parallèle)

Directeur d'Affaires Infogérance : gestion d'un portefeuille grands comptes (+12 M€), pilotage des réponses aux appels d'offres, négociations financières et contractuelles, accompagnement en transformation digitale.

Parcours antérieur : Ingénieur d'Affaires Infogérance (2022-2025), Bid Manager (2020-2022, dont alternance), avec construction de réponses à appels d'offres, PnL, veille concurrentielle.

Première expérience : Business Developer B2B chez Ma Salle de Sport (2019-2020, alternance) — ~150 deals conclus en 10 mois, ~75 K€ de CA généré.

Société recherchée

Titre société recherchée :	PME industrielle ou de services B2B
Secteurs d'activité recherchés :	Telecoms, Medias, Technologie , Industrie traditionnelle et agroalimentaire et Services aux entreprises
Description société recherchée :	<p>Dans le cadre d'une stratégie de diversification, nous recherchons une PME dans le secteur industriel ou les services B2B (informatiques ou autres), réalisant un chiffre d'affaires entre 1 M€ et 4 M€ (dossiers légèrement au-delà étudiés au cas par cas).</p> <p>Aucun critère de rentabilité imposé : les sociétés déficitaires ou en retournement sont également étudiées, l'acquéreur disposant d'une solide expérience en reprise de sociétés en difficulté, y compris en procédure collective.</p> <p>Cible privilégiée : société in bonis avec une base clients récurrents et un savoir-faire technique ou un brevet valorisant le dossier. Départ du dirigeant envisageable à terme, sans dépendance à un homme-clé requise.</p> <p>Zone prioritaire : Île-de-France. Zones secondaires : Lyon, Bordeaux, Lille, Marseille, Toulouse, Bayonne et environs.</p> <p>Financement possible en fonds propres et/ou LBO selon le dossier, avec une participation visée d'au moins 90 % du capital. Gouvernance permettant une prise de décision rapide (LOI sous 4 à 6 semaines après réception du dossier).</p>
Localisations recherchées :	Aquitaine (02) , Ile-de-France (12) , Languedoc-Roussillon (13) , Pays-de-la-Loire (18)
Valorisation recherchée :	500k€ à 2500k€

Montant de son apport : 2500k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement