

## **Éditeur de logiciels métiers de niche ou ESN**

Postée le **22/09/2026**

### Description générale

### Description de l'activité recherchée

Recherche active de PME éditrices de logiciels sur des métiers de niche ou des ESN à expertise forte, actives sur les bassins de Paris et/ou Lyon.

3 secteurs clefs :

- 1) Édition logicielle métier de niche - IP propriétaire, clients récurrents.
- 2) ESN expertise forte - SAP/Data/BI/Embarqué - valeur dans la certification.
- 3) Cybersécurité.

La recherche porte sur des sociétés avec des équipes internes en place, pas uniquement composées de freelances.

Critères clefs :

- CA entre 3 et 8 M€.
- EBITDA > 15%.
- B2B récurrent avec une concentration < 30% / client.
- Équipe stable non dépendante du fondateur seul.
- Fondateur ouvert à accompagnement 12/18 mois post-closing.

### Raison de l'acquisition

Le Groupe cherche des expertises complémentaires aux siennes afin de soutenir son plan de croissance.

Il va apporter structuration et croissance à la société reprise, notamment à travers une présence offshore, un référencement auprès de grands clients et une expérience de +25 ans sur ce marché.

### Type de société recherchée

Société in bonis

## Eléments chiffrés

### Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **10 nb 50**

Chiffre d'affaires : **3 000 k€ CA 8 000 k€**

## Informations sur l'acquéreur

### Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Entre 5 et 10 ans**

CA société : **6 000 k€**

Nb. personnes : **50**

Résultat net : **Non renseigné**

### Description générale de l'activité de l'acquéreur

ESN fondée il y a plus de 8 ans, spécialisée dans les nouvelles technologies et l'informatique.

Elle intervient à 3 niveaux : encadrement / chef de projet, analyse fonctionnelle et développements, et propose des solutions concrètes à ses clients qui souhaitent renforcer leurs équipes projets en interne, sur la base d'un cahier des charges préalablement établi.

Une entité offshore a été créée afin d'offrir à ses clients des solutions performantes avec un budget moins élevé. Il s'agit d'un axe différenciant important.

## Complément d'information

## Remarques, éléments complémentaires

Il n'y a pas d'éléments complémentaires concernant cette annonce.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

## La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**