

Ascenseurs et élévateurs PMR : installation et entretien

Postée le **09/10/2026**

Description générale

Description de l'activité recherchée

PME d'installation, d'entretien et de modernisation d'ascenseurs, de monte-charges et de plateformes élévatrices PMR, avec un portefeuille de contrats d'entretien récurrents.

Raison de l'acquisition

L'acquéreur construit un groupe de PME de services techniques B2B, avec un actionnariat stable et sans horizon de sortie : il ne revend pas les entreprises qu'il acquiert.

Chaque société garde son nom, son équipe, son ancrage local et son autonomie opérationnelle.

Son objectif est d'offrir aux dirigeants cédants une transmission sereine, qui assure la pérennité et le développement de l'entreprise qu'ils ont bâtie.

Type de société recherchée

Société in bonis

Éléments chiffrés

Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **15 nb 100**

Chiffre d'affaires : **2 000 k€ CA 12 000 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Moins de 5 ans**

CA société : **0 k€**

Nb. personnes : **3**

Résultat net : **0 k€**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Société indépendante, basée en Gironde, dédiée à l'acquisition et au développement à long terme de PME de services techniques B2B.

Ses fondateurs allient une expérience opérationnelle et financière éprouvée, illustrée par la constitution d'un groupe d'une douzaine de PME du logiciel.

Apport des associés : 1 M€ de fonds propres, complété par des financements bancaires et Bpifrance.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Approche de l'acquéreur :

- Actionnariat stable, sans horizon de sortie.
- Chaque société garde son nom, son équipe et son autonomie opérationnelle.
- Accompagnement sur mesure du dirigeant cédant et de la future direction, avec une durée adaptée à chaque dossier (earn-out possible).
- Financement solide : apport propre, partenaires bancaires et Bpifrance.
- Process rapide et confidentiel, un interlocuteur unique du début à la fin.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**