

Éditeur de logiciels SaaS spécialisé en CRM

Postée le **22/09/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Paris, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

La société est un éditeur de logiciels CRM pour TPE / PME et indépendants.

La solution répond aux attentes et aux besoins des petites entreprises en matière de Gestion de la Relation Client.

Elle est commercialisée en mode SaaS sous forme d'abonnements mensuels (~50 clients).

Accompagnement possible.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi
La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	45	55	45	
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation				
Résultat net	1	1	1	
Nb. de personnes	1	1	1	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Cibles TPE / PME non équipées en solution CRM soit environ 60% des entreprises françaises.

Concurrence

Principalement les solutions leader du marché du CRM.

Points forts / faibles

Points forts

- CA récurrent.
- Fidélité des clients.
- Marché francophone à conquérir très important.
- Solution très intuitive et personnalisable.

Plusieurs modules complémentaires sont disponibles : Gestion de Projet / Mission, Gestion du SAV, Gestion des contrats, Gestion des adhésions, etc.

Solution SaaS notée 5/5 par les utilisateurs sur Google et 4,2/5 sur Trustpilot.

Points faibles

Absence de développement commercial.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **120 k€**

Compléments, spécificités

Le CA actuel a été réalisé sans aucune opération marketing et/ou commerciale.

Bonne présence internet, marque connue. Tout est prêt (applicatif, site internet, blog, outils internes, ...), il suffit d'activer les bons leviers de croissance avec un investissement minime en sales & marketing.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement