

Agence immobilière

Postée le **24/08/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Localisation du siège : Haute-Normandie, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Agence immobilière normande spécialisée dans les transactions haut de gamme.

Idéalement implantée dans une zone géographique stratégique, elle bénéficie d'une notoriété importante sur son marché et d'un portefeuille client important et fidèle.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	915	765	770	
Marge brute				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	430	265	220	
Résultat exploitation				
Résultat net	270	155	125	
Nb. de personnes	4	4	4	

Autres chiffres

Fonds propres : 348 k€

Trésorerie nette : 137 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement sur un micro-marché géographique. Spécialisation dans les transactions immobilières dont le prix moyen est d'1 M€ pour les maisons et 400 k€ pour les appartements.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Base de données régulièrement mise à jour représentant 450 clients, avec une forte récurrence (10%).
- 80% de mandats exclusifs.
- 9 clients sur 10 sont recommandés.

- Stratégie digitale performante se traduisant par un taux de transformation de 70% et une durée de vente moyenne de 4 mois.
- Équipe autonome, rigoureuse et fidèle au projet d'entreprise.
- Nombreux leviers de développement.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **600 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

Compléments, spécificités

Rentabilité rare pour le secteur (EBE de près de 35% en 2024).

40 à 50 transactions par an, avec un panier moyen de 650 k€.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le ou les futurs représentants légaux de la structure doivent impérativement être détenteurs ou éligibles à la carte d'agent immobilier.

Profil repreneur :

- Personne physique détenteur de la carte d'agent immobilier.
- Agence immobilière souhaitant se développer sur le secteur premium en Normandie.