

Groupe d'établissements de soins esthétiques haut de gamme - épilation laser, électrolyse et soins

Postée le **02/10/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Haut-Rhin, Alsace, France

Résumé général de l'activité

Deux cliniques esthétiques haut de gamme, intégrées à un réseau national de prestige et spécialisées dans l'épilation ainsi que les soins esthétiques de pointe.

Bénéficiant d'un positionnement premium et d'une clientèle CSP/CSP+ fidèle, ces établissements disposent d'équipements technologiques de dernière génération et d'une équipe experte, pleinement autonome.

Leur implantation dans des zones géographiques stratégiques à fort pouvoir d'achat leur confère une visibilité optimale et une solide notoriété, tant locale que nationale.

Grâce à une réputation d'excellence et un savoir-faire reconnu, cette structure offre un potentiel de développement et de rentabilité majeur pour un repreneur ambitieux souhaitant s'imposer sur le marché de la beauté haut de gamme.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	500	600	500	
Marge brute				
EBE	150	100	150	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	5	5	5	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Forte d'un réseau de plus de 100 établissements en France, cette enseigne s'impose comme une référence incontournable du marché des soins de peau au laser, de l'électrolyse et des soins du visage de haute technologie. Réseau national de cliniques esthétiques premium, l'enseigne se positionne comme la référence en épilation définitive et soins avancés, alliant l'excellence technologique à la rigueur.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Emplacements premium stratégiques offrant une visibilité maximale.
- Locaux clés en main, parfaitement optimisés et sans aucun travaux à prévoir.

- Équipements de pointe de dernière génération, de conception française et allemande.
- Forte notoriété locale bénéficiant d'une excellente e-réputation.
- Équipe experte, autonome et formée à des protocoles exclusifs certifiés.
- Modèle économique performant avec une rentabilité immédiate et prouvée.
- Système de gestion rigoureux incluant un programme de formation continue.
- Fort potentiel de développement via la digitalisation et la diversification des services.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **600 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

Précisions financières :

- EBE retraité : ajusté de l'endettement, des leasings et de la normalisation de la rémunération des dirigeants.
- Capitaux propres consolidés : 180 k€.
- Trésorerie disponible consolidée : 55 k€.

Le prix de cession pour l'ensemble des deux établissements, indissociables dans le cadre de cette transaction, est fixé à 600 k€.

Une marge de négociation reste envisageable : toute proposition sérieuse, structurée et dûment argumentée sera étudiée avec la plus grande attention.

Contexte :

- Relance Post-COVID (2021-2022) : Chiffre d'affaires de 750 k€, porté par une dynamique exceptionnelle de rattrapage de la demande.
- Consolidation de l'Activité (2023-2025) : Stabilisation du chiffre d'affaires à 500 k€,

appuyée par une base de clientèle fidèle et des revenus récurrents.

- Modernisation Stratégique : Adoption de technologies de pointe entre 2022 et 2023, consolidant le positionnement premium et l'agilité face aux évolutions du marché.

Opportunité de Cession :

- Modalités : Cession intégrale de 100 % des parts sociales.

- Périmètre : Reprise globale et indissociable des deux établissements.

- Enseigne : Maintien de l'exploitation sous l'identité actuelle (prévoir des droits d'entrée au réseau).

- Confidentialité : Accès au dossier complet et aux informations détaillées après signature d'un engagement de confidentialité (NDA).

- Accompagnement : Période de transition assurée par le cédant (durée et modalités à définir selon les besoins du repreneur).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil recherché :

Professionnel aguerri du secteur médico-esthétique, investisseur stratégique ou groupe d'envergure souhaitant établir ou consolider sa présence dans la région Grand Est.

Compétences et atouts clés :

- Expertise confirmée des standards d'excellence et parfaite maîtrise du cadre réglementaire en vigueur.

- Capacité démontrée à piloter et à développer un réseau d'établissements positionnés sur le segment premium.

- Vision entrepreneuriale, forte ambition de croissance et culture de l'excellence client.

- Leadership affirmé pour encadrer, fédérer et optimiser la performance d'équipes autonomes.