

EdTech et IA métier - Plateforme et catalogue de formations

Postée le **09/09/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Type d'actif : Logiciel

Localisation du siège : Loire Atlantique, Pays-de-la-Loire, France

Résumé général de l'activité

Plateforme logicielle EdTech et IA métier spécialisée dans les logiciels de gestion, la comptabilité, la facturation électronique et les ERP.

L'actif comprend :

- Une infrastructure IA métier développée et opérationnelle.
- Un catalogue de plusieurs centaines d'heures de contenus pédagogiques et vidéos de formation.
- Des assistants IA spécialisés alimentés par des bases documentaires métiers.
- Une architecture multilingue permettant l'adaptation rapide à d'autres marchés.
- Des contenus propriétaires couvrant notamment les logiciels EBP, Sage, la comptabilité, la gestion commerciale, le bâtiment et la facturation électronique.
- Un site web, des pages de démonstration, des tunnels de vente et des actifs numériques associés.
- Une clientèle historique et une base de contacts constituée depuis plus de 10 ans.

L'actif est exploitable immédiatement pour :

- la vente de formations en ligne,
- le développement d'assistants IA verticaux,
- la distribution en marque blanche,
- l'internationalisation de contenus métiers.

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Adossement industriel

Compléments :

Cession pour recentrage du dirigeant sur d'autres projets. L'actif est le résultat de plus de 30 années d'expertise dans les logiciels de gestion, la comptabilité et la formation professionnelle. Il comprend un ensemble cohérent associant contenus pédagogiques, plateforme de diffusion, assistants IA métiers, solutions marque blanche et contenus multilingues. Des démonstrations, documentations techniques et présentations détaillées de l'architecture sont disponibles pour les acquéreurs qualifiés après signature d'un accord de confidentialité. Accompagnement possible du repreneur pendant la phase de transition.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA				
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes				

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Actif positionné sur le marché de la formation professionnelle, du digital learning et des assistants IA métiers spécialisés. Le positionnement repose sur la combinaison de trois composantes complémentaires : - Une bibliothèque de contenus pédagogiques propriétaire de grande ampleur (plus de 6 000 vidéos et 20 000 heures de formation). - Une infrastructure permettant la création d'assistants IA spécialisés à partir d'expertises métiers. - Une offre exploitable en vente directe, abonnement ou marque blanche. Les contenus couvrent principalement les domaines de la comptabilité, de la gestion, du bâtiment, des ERP et de la facturation électronique. L'actif s'adresse notamment aux éditeurs de logiciels, organismes de formation, réseaux de revendeurs, cabinets de conseil, intégrateurs ERP et acteurs EdTech souhaitant accélérer leur développement dans la formation numérique et l'intelligence artificielle appliquée aux métiers. La présence de contenus multilingues et d'une architecture adaptable permet également une exploitation à l'international.

Concurrence

Marché concurrentiel composé principalement des plateformes de e-learning généralistes, des LMS, des éditeurs de contenus de formation et des nouvelles solutions d'intelligence artificielle générative. L'actif se différencie par la combinaison d'une importante bibliothèque de contenus propriétaires, d'une expertise métier capitalisée depuis plusieurs décennies, d'assistants IA spécialisés et d'une offre exploitable en marque blanche. Contrairement aux plateformes généralistes, le contenu est déjà structuré autour de domaines métiers spécifiques tels que la comptabilité, les ERP, la gestion, le bâtiment et la facturation électronique. La profondeur du catalogue, la disponibilité immédiate des contenus et l'existence de versions multilingues constituent des barrières à l'entrée significatives pour de nouveaux acteurs.

<h3>Points forts / faibles</h3>

Points forts

Plus de 6 000 vidéos de formation immédiatement exploitables.

Environ 20 000 heures de contenus pédagogiques produits et structurés.

Plus de 30 ans d'expertise métier intégrés dans les contenus et l'architecture pédagogique.

Base historique de plus de 10 000 clients et contacts professionnels.

Plateforme propriétaire de diffusion et de commercialisation.

Solutions disponibles en vente directe, abonnement, licence ou marque blanche.

Plusieurs assistants IA métiers déjà développés et opérationnels.

Bibliothèque de contenus couvrant la comptabilité, les ERP, la gestion commerciale, le bâtiment et la facturation électronique.

Positionnement sur des marchés à forte demande et en forte évolution réglementaire.

Contenus disponibles en plusieurs langues avec potentiel de déploiement international.

Actif entièrement numérique, facilement transférable et fortement scalable.

Faibles coûts de reproduction et fort potentiel de croissance.

Points faibles

Développement commercial limité ces dernières années en raison d'un choix de privilégier la production de contenus et le développement de la plateforme.

Potentiel de croissance encore largement sous-exploité à l'international.

Ressource historiquement concentrée autour du fondateur, nécessitant une structuration commerciale plus importante pour accélérer le développement.

Faible exploitation marketing de la base clients existante.

Nombreuses opportunités de valorisation encore non exploitées (licences, partenariats, distribution indirecte, marque blanche).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Plus de 6 000 vidéos de formation produites et exploitables immédiatement.

Environ 20 000 heures de contenus pédagogiques couvrant la comptabilité, la gestion, le bâtiment, les ERP et la facturation électronique.

Plateforme propriétaire de diffusion et de commercialisation de contenus de formation.

Solutions disponibles en marque blanche, aussi bien pour les catalogues vidéo que pour les parcours e-learning.

Catalogue de formations déjà structuré et commercialisable auprès de centres de formation, éditeurs, intégrateurs ou revendeurs.

Contenus déjà adaptés à l'international avec des versions multilingues, notamment en espagnol.

Plusieurs assistants IA métiers spécialisés développés et opérationnels.

Base historique de plus de 10 000 clients et contacts professionnels constituée depuis 2013.

Plus de 30 années d'expertise métier capitalisées dans les contenus, les parcours pédagogiques et les assistants IA.

Plusieurs modèles économiques exploitables : vente directe, abonnement, licence, marque blanche et distribution internationale.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Repreneur ou entreprise souhaitant accélérer son développement dans les domaines de la formation professionnelle, du digital learning, des ERP, de la comptabilité ou de l'intelligence artificielle appliquée aux métiers.

Le dossier peut intéresser des éditeurs de logiciels, organismes de formation,

intégrateurs ERP, cabinets de conseil, acteurs EdTech ou entrepreneurs recherchant une activité immédiatement exploitable disposant d'un important patrimoine de contenus et d'une infrastructure technologique opérationnelle.

Une expérience dans les domaines du logiciel, de la formation ou de la transformation numérique constitue un atout.

Accompagnement du repreneur possible pendant la phase de transition.