logo Fusacq

Annonce **V91354**

Plateforme régionale de matériel médical : vente, location et services associés

Postée le **21/10/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique :	SAS
Ancienneté de la société :	Plus de 10 ans
Localisation du siège :	France
Région :	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Le groupe est spécialisé dans la vente, la location et les services associés en matériel médical auprès des particuliers, professionnels de santé et établissements médico-sociaux.

Implanté à travers quatre points de vente dans le Grand Sud-Ouest, il intervient principalement sur les marchés du maintien à domicile, du handicap, de la mobilité et de l'orthopédie.

L'activité repose sur plusieurs métiers complémentaires :
- Vente de matériel médical et d’équipements de maintien à domicile.
- Location d’équipements destinés à la prise en charge de la dépendance, de la mobilité et du handicap.
- Vente de consommables et produits associés.
- Orthopédie et appareillage sur mesure.
- Services associés : installation, maintenance et accompagnement technique des équipements.

Le groupe bénéficie d'une forte notoriété régionale, d'une clientèle diversifiée composée de particuliers, de professionnels de santé et d'établissements médico-

sociaux, ainsi que de relations établies avec les principaux prescripteurs du territoire.

Organisation autonome et management en place :
L'organisation s'appuie sur une équipe d'environ 30 collaborateurs, des fonctions support centralisées, deux orthopédistes diplômés, un parc locatif important, deux ateliers techniques dédiés à la maintenance et à la remise en état des équipements ainsi qu'un atelier d'orthopédie.

Le principal responsable opérationnel, présent au sein du groupe depuis plus de 25 ans, dispose d'une connaissance approfondie des métiers, de l'organisation et du marché local. Cette organisation permet d'assurer la continuité de l'activité et constitue un atout important pour un acquéreur souhaitant s'appuyer sur un management opérationnel expérimenté.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			5 500	
Marge brute				
EBE			550	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			30	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 200 k€
Intitule_dettes : 90 k€
Trésorerie nette : 300 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur régional de référence dans la distribution, la location et les services associés en matériel médical, le Groupe bénéficie d'une implantation historique et d'une forte notoriété sur son territoire. Son positionnement repose sur une offre complète couvrant le maintien à domicile, le handicap, la mobilité, les consommables médicaux et l'orthopédie, lui permettant de répondre à une large variété de besoins auprès des particuliers, professionnels de santé et établissements médico-sociaux. Le Groupe bénéficie d'une présence multi-sites, de relations établies avec les principaux prescripteurs du territoire et de compétences techniques différenciantes, notamment en orthopédie. L'activité évolue sur des marchés porteurs soutenus par le vieillissement de la population, le développement du maintien à domicile et le renforcement progressif des exigences réglementaires favorisant les opérateurs structurés.

Concurrence

Le marché est composé d'acteurs nationaux, de réseaux spécialisés et d'opérateurs indépendants régionaux intervenant dans le matériel médical, le maintien à domicile et l'orthopédie. Dans cet environnement concurrentiel, le Groupe bénéficie de plusieurs atouts différenciants : une implantation historique sur son territoire, un réseau de quatre points de vente, une forte proximité avec les patients et les prescripteurs, ainsi qu'une offre complète associant vente, location, orthopédie et services associés. La présence historique sur le territoire, l'image de qualité et fiabilité, les compétences spécialisées en orthopédie, les relations établies avec les professionnels de santé et le renforcement progressif des exigences réglementaires constituent également des facteurs favorisant les opérateurs structurés disposant d'un ancrage local fort.

Points forts / faibles

Points forts

Acteur régional de référence implanté depuis plus de 30 ans sur son territoire.

Réseau de 4 points de vente couvrant une large zone du Grand Sud-Ouest.

Chiffre d'affaires supérieur à 5,5 M€ avec rentabilité démontrée.

Modèle économique diversifié associant vente, location, consommables, orthopédie et services associés.

Management opérationnel expérimenté et organisation permettant d'assurer la continuité de l'activité.

Équipe d'environ 30 collaborateurs disposant d'une forte expertise métier.

Présence d'orthopédistes diplômés, compétence rare constituant un facteur différenciant.

Parc locatif important et infrastructures techniques dédiées à la maintenance et à la remise en état des équipements.

Relations établies avec les professionnels de santé, prescripteurs et établissements médico-sociaux.

Marchés porteurs soutenus par le vieillissement de la population et le développement du maintien à domicile.

Environnement réglementaire renforçant progressivement les barrières à l'entrée au profit des opérateurs structurés.

Opportunité rare d'acquérir une plateforme régionale de taille significative dans un secteur en phase de consolidation.

Points faibles

Activité principalement concentrée pour le moment sur une zone géographique régionale.

Le maintien dans le temps de l'attractivité actuelle du Groupe comme employeur de référence constitue un enjeu important dans un secteur où certaines compétences spécialisées sont recherchées.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **3 200 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **900 k€ k€**

Compléments, spécificités

Le groupe bénéficie d'une implantation historique et d'une forte notoriété sur son territoire, avec plus de 30 années de présence dans le secteur du matériel médical et du maintien à domicile.

L'activité repose sur un modèle diversifié associant vente, location, consommables, orthopédie et services associés, permettant de limiter la dépendance à un seul segment de marché.

L'entreprise dispose d'un management opérationnel expérimenté, d'équipes qualifiées et d'une organisation structurée permettant d'assurer la continuité de l'exploitation.

Le groupe bénéficie également de compétences différenciantes en orthopédie, avec la présence de deux orthopédistes diplômés, dans un contexte de renforcement progressif des exigences réglementaires du secteur.

L'opération peut intéresser aussi bien un acteur du secteur souhaitant renforcer sa présence régionale qu'un investisseur recherchant une plateforme de développement disposant d'une taille critique et d'une organisation déjà en place.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le projet est particulièrement adapté à un acteur du secteur souhaitant renforcer sa présence régionale, à un investisseur capable de s'appuyer sur les équipes en place, ou à un dirigeant expérimenté souhaitant diversifier ses activités au travers d'une entreprise disposant déjà d'une organisation structurée.

Le Groupe peut également intéresser des entrepreneurs multi-sites, multi-franchisés ou dirigeants de PME habitués à piloter des activités à travers des équipes autonomes et des relais opérationnels.

L'entreprise bénéficie de compétences techniques et opérationnelles intégrées, permettant au repreneur de se concentrer principalement sur les orientations stratégiques, le développement et le pilotage de l'activité.