

Organisme de formation linguistique

Postée le **23/07/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Bouches du Rhône, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

Résumé général de l'activité

Centre de formation linguistique certifié Qualiopi – Organisme référencé CPF (EDOF).

Organisme de formation spécialisé dans les langues étrangères, bénéficiant de plus de 30 ans d'expérience et d'une excellente notoriété.

Le centre accompagne les particuliers, entreprises, collectivités et demandeurs d'emploi dans leurs projets de formation linguistique en présentiel, à distance et en format hybride.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Compléments : Autres projets professionnels.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	350	400	400	400
Marge brute	300	350	400	350
EBE	100	100	100	100
Résultat exploitation	100	100	100	100
Résultat net	85	90	90	90
Nb. de personnes	3	3	3	3

Autres chiffres

Fonds propres : 130 k€

Trésorerie nette : 55 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le centre occupe un positionnement haut de gamme sur le marché de la formation linguistique professionnelle. Il se distingue par un accompagnement entièrement personnalisé, une forte expertise pédagogique et une offre adaptée aussi bien aux particuliers qu'aux entreprises. L'entreprise bénéficie d'importantes barrières à l'entrée grâce à ses certifications et agréments (Qualiopi, NDA, référencement EDOF, habilitations aux certifications CLOE, TOEIC et LILATE), qui permettent l'accès aux principaux dispositifs de financement de la formation. La concurrence est principalement constituée des grandes enseignes nationales, des organismes de formation généralistes et des formateurs indépendants. Le centre se différencie par sa réactivité, sa proximité avec ses clients, son expertise reconnue depuis plus de 30 ans, la qualité de son suivi pédagogique, ainsi que par sa capacité à proposer des parcours sur mesure en présentiel, à distance ou en format hybride. L'entreprise dispose également d'une clientèle diversifiée (entreprises, CSE, collectivités, particuliers et

salariés financés via CPF, OPCO ou France Travail), ce qui limite sa dépendance à un seul segment de marché et constitue un véritable levier de développement pour le repreneur.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Plus de 30 ans d'expérience et excellente réputation sur le marché de la formation linguistique.

Certification Qualiopi, Numéro de Déclaration d'Activité (NDA), référencement EDOF permettant l'accès aux financements CPF et habilitations aux certifications CLOE, TOEIC et LILATE.

Activité immédiatement opérationnelle avec tous les processus qualité et réglementaires en place.

Méthode pédagogique différenciante, reconnue pour son efficacité et son accompagnement individualisé.

Clientèle diversifiée : entreprises, CSE, collectivités, particuliers, France Travail et bénéficiaires CPF.

Relations commerciales établies avec de nombreux partenaires, entreprises, OPCO et organismes institutionnels.

Équipe de formateurs expérimentés et réseau de sous-traitants qualifiés.

Large offre de formations en plusieurs langues, en présentiel, distanciel et format hybride.

Programmes de formation, supports pédagogiques, tests de niveau et outils numériques entièrement développés.

Forte visibilité grâce à un site internet performant, une présence digitale établie et une clientèle fidélisée.

Potentiel de développement important : croissance BtoB, nouvelles implantations, marchés publics, e-learning et développement national.

Structure saine, organisée et facilement transmissible à un repreneur.

L'activité couvre plusieurs langues : anglais, français langue étrangère (FLE), italien, espagnol, allemand, portugais, chinois, japonais et russe.

Points faibles

Développement commercial pouvant être renforcé afin d'accroître la part de marché, notamment auprès des entreprises et des grands comptes.

Activité encore peu développée en e-learning et en formation 100 % digitale, offrant un potentiel de croissance important.

Dépendance partielle aux dispositifs de financement de la formation (CPF, OPCO, France Travail), compensée par une clientèle diversifiée.

Potentiel d'expansion géographique grâce à l'ouverture de nouveaux centres ou au développement sous forme de partenariats.

Activité nécessitant une implication commerciale et un suivi de la qualité pour maintenir un haut niveau de satisfaction client.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **400 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

Entreprise immédiatement exploitable, sans investissement structurel à prévoir, offrant un fort potentiel de développement (BtoB, CPF, marchés publics, partenariats)

entreprises et déploiement de nouvelles implantations).

Dossier de présentation, données financières et modalités de cession disponibles après signature d'un accord de confidentialité.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le repreneur recherché pourra être un dirigeant d'organisme de formation, un entrepreneur souhaitant développer une activité dans le secteur de la formation professionnelle ou un groupe désireux d'étendre son implantation.

Une expérience en management, développement commercial ou gestion d'entreprise constitue un atout. Une connaissance du secteur de la formation professionnelle, des dispositifs de financement (CPF, OPCO, France Travail) ou du domaine des langues est appréciée, sans être indispensable.

L'entreprise dispose de processus qualité structurés, d'outils opérationnels et d'une organisation permettant une prise en main rapide. Un accompagnement du repreneur est envisageable afin d'assurer une transition dans les meilleures conditions et de transmettre les savoir-faire, les méthodes pédagogiques ainsi que les relations avec les principaux partenaires et clients.

Cette opportunité conviendra particulièrement à un organisme de formation souhaitant accélérer sa croissance, à un groupe du secteur de l'éducation ou à un repreneur recherchant une structure immédiatement opérationnelle.