

Solutions d'énergie mobile et recharge électrique

Postée le **26/10/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Moins de 5 ans

Localisation du siège : Yvelines, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la commercialisation et la distribution de solutions mobiles de stockage d'énergie et de recharge électrique.

La gamme permet notamment la recharge de véhicules électriques et l'alimentation d'équipements électriques sans infrastructure fixe.

Les solutions s'adressent aux secteurs de l'automobile, du dépannage, du BTP, des flottes professionnelles, de l'événementiel et des usages nomades.

La société détient un titre de propriété intellectuelle enregistré auprès de l'EUIPO portant sur l'un de ses modèles.

En incubation avec l'agglomération de Saint Quentin en Yvelines.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Adossement industriel

Compléments :

La dirigeante souhaite céder l'entreprise afin de se consacrer à un nouveau projet professionnel à l'étranger. L'entreprise a développé une gamme de solutions mobiles de stockage d'énergie et de recharge pour véhicules électriques, avec plusieurs démonstrations réalisées auprès d'acteurs reconnus du secteur automobile et industriel. La société recherche aujourd'hui un repreneur disposant des moyens commerciaux et/ou industriels permettant d'accélérer son développement en France et à l'international.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		0	10	450
Marge brute		0	5	
EBE			-50	150
Résultat exploitation		0	-55	150
Résultat net		0	-55	100
Nb. de personnes				2

Autres chiffres

Fonds propres : -50 k€

Intitule_dettes : 35 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Société positionnée sur le marché en forte croissance du stockage d'énergie mobile et de la recharge électrique hors infrastructure fixe. Les solutions proposées répondent à plusieurs usages professionnels : dépannage et recharge ponctuelle de véhicules électriques, alimentation de sites temporaires ou isolés, BTP, flottes, événements et usages nomades. Le positionnement repose sur des solutions mobiles, silencieuses, sans émission à l'usage et facilement déployables, avec plusieurs capacités adaptées aux besoins terrain.

Concurrence

Le marché comprend des acteurs internationaux du stockage d'énergie portable ainsi que des solutions traditionnelles de type groupes électrogènes et bornes fixes. La différenciation de la société repose sur des capacités plus élevées que les stations d'énergie portables grand public, un positionnement orienté usages professionnels, la mobilité des solutions, la recharge de véhicules électriques et la possibilité d'alimenter simultanément différents équipements. La société se différencie également par une approche multi-marchés et par des opportunités commerciales déjà engagées en France et à l'international.

Points forts / faibles

Points forts

Gamme de solutions déjà développée et commercialisable.

Positionnement différenciant sur l'énergie mobile, le stockage et la recharge de véhicules électriques.

Produits adaptés à plusieurs marchés professionnels : food truck, camping-cars , automobile, dépannage, BTP, flottes, événementiel et sites isolés.

Premiers tests et démonstrations réalisés auprès d'acteurs reconnus.

Réseau fournisseurs structuré, documentation technique disponible, propriété

intellectuelle enregistrée pour l'un des modèles et potentiel de développement à l'export.

Modèle économique permettant de combiner vente, distribution et location.

Points faibles

Société encore en phase de lancement commercial, avec un chiffre d'affaires historique limité.

Besoin de renforcer la force commerciale, la distribution et les moyens financiers afin d'accélérer le déploiement.

Notoriété de marque encore en construction et cycles de décision relativement longs sur certains marchés B2B.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **100 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

Compléments, spécificités

Premier exercice de la société, consacré principalement au développement de la gamme, aux investissements produits, à la structuration commerciale et aux démonstrations auprès de prospects professionnels.

Les données 2026 sont prévisionnelles et correspondent à la phase de commercialisation et de montée en puissance de l'activité.

La société dispose notamment d'actifs de propriété intellectuelle, d'une gamme de solutions de stockage d'énergie développée ainsi que d'opportunités commerciales en France et à l'international.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Recherche prioritairement un entrepreneur ou une société disposant d'une expérience commerciale ou industrielle dans les secteurs de l'énergie, du stockage, de la mobilité électrique, de l'automobile ou de la distribution technique.

Le repreneur idéal dispose d'un réseau commercial, de capacités de financement et de moyens permettant d'accélérer le déploiement de la gamme en France et à l'international.

Une période de transition et de transmission des contacts, fournisseurs et dossiers commerciaux pourra être organisée.