

Solution SaaS de téléexpertise santé - 100% développée

Postée le **25/09/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Type d'actif : Logiciel

Localisation du siège : Ille et Vilaine, Bretagne, France

Résumé général de l'activité

Cession d'un actif technologique isolé : plateforme SaaS de téléexpertise, d'orientation patient et d'agenda médical, développée en France.

Socle e-santé constitué - hébergeur certifié.

Produit fini, éprouvé par l'usage médical, aujourd'hui en sommeil après le recentrage du cédant sur son cœur de métier.

Aucun contrat client, aucun salarié transféré.

Solution prête à être intégrée (architecture ouverte).

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Autre

Compléments : Recentrage du cédant sur son cœur de métier.

Éléments chiffrés

En k€/année	n-2	n-1	n	n+1
CA				
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes				

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Un produit fini, corrigé par l'usage médical réel.

Plus de 15 000 heures de développement cumulées.

Près d'une décennie d'itérations produit.

Plus de 1 000 comptes utilisateurs ouverts au cours des phases de test.

Un déploiement pilote sur un parcours de soins.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

- Éditeurs de logiciels médicaux : LGC, dossier patient, téléconsultation, agenda, télésurveillance.
- Industriels et distributeurs du dispositif médical de diagnostic recherchant un canal de télé-lecture et de service.
- Groupes de soins, centres et maisons de santé, plateaux techniques, opérateurs de coordination de parcours.
- Fonds d'investissement small-cap tech / santé et repreneurs disposant d'un accès au marché constitué.