

Fabrication et négoce d'emballages

Postée le **08/10/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Pays-de-la-Loire, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Répartition du CA HT :

- 80% de fabrication.
- 20% de négoce.

La clientèle :

- Agroalimentaire.
- Plasturgie.
- Équipementiers automobiles.
- Aéronautique.
- Secteur funéraire.
- Ameublement.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite
Compléments : Le cédant a déjà fait valoir ses droits à la retraite.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			5 800	
Marge brute				
EBE			450	
Résultat exploitation				
Résultat net			250	
Nb. de personnes			27	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 100 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement commercial : Dans le haut de la fourchette du fait de la solution différenciante proposée par l'entreprise.

Concurrence

5 concurrents clairement identifiés.

Points forts / faibles

Points forts

- Axes de développement clairement identifiés.

- Une entreprise structurée capable de fonctionner en l'absence du dirigeant.
- Un parc machines régulièrement renouvelé et entretenu.
- Absence d'investissement pour un repreneur (sauf investissement lié à de nouveaux axes de développement).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **850 k€ k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le dirigeant souhaite céder son entreprise à une personne physique.

Profil adapté :

- Ingénieur avec la fibre commerciale.
- Cadre commercial ayant une expérience dans le domaine technique, industriel ou venant d'autres horizons.
- Dirigeants ayant cédés leur entreprise à la recherche d'un nouveau projet.

Compétences requises :

- Commercial.
- Manager opérationnel.
- Capable de piloter la mise en place et le suivi des normes et réglementations liées à la qualité et l'environnement.