

Groupe de transport routier de marchandises

Postée le **12/10/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Localisation du siège : Bouches du Rhône, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

Résumé général de l'activité

Un spécialiste régional du transport routier multi-activités.

Acteur de référence dans le Sud-Est depuis plus de 20 ans, au cœur du carrefour logistique Rhône-Méditerranéen, l'entreprise couvre efficacement les régions PACA, Auvergne-Rhône-Alpes et Occitanie.

Elle déploie son offre autour de 5 pôles d'activités complémentaires : distribution dédiée (36% du CA), traction routière (23% du CA), messagerie (14% du CA), activité palettes (16% du CA) et activité froid (11% du CA).

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Autre

Compléments :

L'opération envisagée porte sur la cession majoritaire du groupe. Les dirigeants souhaitent prendre du recul opérationnellement afin de se consacrer à d'autres projets professionnels et personnels. Toute implication nécessaire et souhaitée par l'acquéreur pour assurer une transition effective (de 6 à 18 mois), en notant que le top management est aujourd'hui présent au capital et fonctionne en quasi-autonomie.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			15 800	
Marge brute				
EBE			1 800	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			124	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le groupe se distingue par son excellence opérationnelle en transport routier généraliste, notamment grâce à l'optimisation des tournées et du taux de remplissage, ainsi que par une forte agilité lui permettant de répondre rapidement à des besoins spécifiques, comme l'ouverture immédiate de nouvelles lignes dédiées pour ses clients. Un portefeuille de clients fidèles et de premier plan. Le volume d'activité repose sur des contrats majoritairement annuels, parfois triennaux, à tacite reconduction et engagement de rotation. Cette excellente visibilité sur le chiffre d'affaires, se traduit par un taux de reconduction de 95 % du CA des 20 premiers

clients entre 2024 et 2025. La concentration du portefeuille est maîtrisée, le premier client représentant moins de 15 % du chiffre d'affaires, ce qui, combiné à l'ancienneté moyenne de 12 ans des dix principaux clients (représentant 75 % du CA total), illustre la durabilité des relations commerciales et sécurise considérablement l'activité. Le Groupe travaille avec des leaders mondiaux dans des secteurs diversifiés, tels que l'industrie, l'agroalimentaire, la logistique, le textile et l'automobile.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Acteur de référence du transport dans le Sud-Est depuis 20 ans, l'entreprise bénéficie d'une forte expertise multi-activités et d'un maillage stratégique en PACA, Occitanie et Auvergne-Rhône-Alpes.

Site d'exploitation moderne, avec plateforme performante et parc industriel entièrement équipé, disposant d'une réserve foncière et d'un potentiel d'extension immédiat.

Flotte polyvalente, du fourgon au super poids lourd, moderne et éco-responsable, garantissant une exploitation aux meilleurs standards et répondant aux exigences RSE des donneurs d'ordres.

Portefeuille de clients fidèles, principalement ETI et grands comptes, avec une faible concentration et pas de dépendance sectorielle; une fidélité renforcée par la capacité du Groupe à répondre avec agilité à des besoins spécifiques, comme l'ouverture rapide de lignes dédiées.

Équipe avec une ancienneté remarquable, reflet d'un excellent climat social.

Noyau de 5 managers clés, associés au capital, engagés et expérimentés, garants du développement futur du Groupe.

Un chiffre d'affaires stable avec une rentabilité solide et bénéficiant d'un fort potentiel de croissance.

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

~120 clients.

161 cartes grises.

107 chauffeurs.

4,5 ans d'ancienneté moyenne des chauffeurs.

8,7 M de km parcourus en 2025.

Une organisation structurée et un outil opérationnel moderne :

Le Groupe s'appuie sur 124 employés, dont 107 chauffeurs affichant une ancienneté moyenne de plus de 4 ans, témoignant d'une stabilité rare dans un secteur sous tension.

Le management est assuré par un noyau de cinq cadres clés, associés au capital et présents en moyenne depuis près de 9 ans, pleinement investis dans le succès du projet et garantissant la pérennité opérationnelle du Groupe.

L'entreprise dispose d'un site opérationnel de 2 500 m² modernisé depuis 2019, complété par une réserve foncière de plus d'un hectare, offrant un potentiel immédiat d'extension ou de création de plateforme logistique d'envergure.

Le parc de 161 cartes grises (3,2 ans d'ancienneté pour les tracteurs et porteurs), est détenu à 42 % via leasing, 25 % en propre, le reste en location et intégrant des propulsions vertes (Biogaz et B100) ainsi que des systèmes d'informatique embarqué.

Une société saine alliant croissance et perspectives de développement :

Elle génère un chiffre d'affaires de 15,8 M€ et une rentabilité stable et solide, avec un EBITDA normatif de 1,8 M€.

Elle dispose d'un potentiel de développement organique, notamment grâce au recours récent à un apporteur d'affaires pour relancer les actions commerciales et l'expansion

attendue de l'activité de transport de palettes.

Profil de repreneur recherché

Personne morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Seules les demandes d'informations provenant de repreneurs personnes morales seront prises en compte.